



Legen Sie regelmäßig Geld weg, ...

... sonst ist regelmäßig Ihr Geld weg.

Dir. Dipl.-Fw. Walter Fletschberger

A close-up, black and white photograph of several stacks of silver coins, likely euros, arranged in a descending staircase pattern from left to right. The coins are highly reflective, with bright highlights and deep shadows. The background is a soft, out-of-focus grey.

Ausgaben
senken.

Worum geht es?

- ✓ Wie kann ich meine Ausgaben reduzieren?
- ✓ Wie mache ich mehr aus meinem Geld?
- ✓ Wie sichere ich mein Erspartes?
- ✓ Wie spare ich richtig?
- ✓ Wie sorge ich richtig vor?
- ✓ Welche Versicherung brauche ich wirklich?

Was habe ich davon?

- ✓ Einen unabhängigen, kostenlosen Vergleich.
- ✓ Ein individuelles Konzept mit persönlicher Note.
- ✓ Einen einzigen Ansprechpartner für alle Fragen.
- ✓ Die besten Lösungen, die der Markt bietet.
- ✓ Einen Finanzhaushalt am neuesten Stand.
- ✓ Die Sicherheit, nicht zu viel zu bezahlen.

A photograph of a family of four: a smiling couple and two young children (a girl and a boy) lying together on a bed. They are all smiling and looking towards the camera. The woman has blonde hair and is wearing a white tank top. The man has dark hair and is wearing a white t-shirt. The girl has blonde hair and is wearing a white shirt. The boy has blonde hair and is wearing a white shirt. The background is a plain, light color.

Ein gutes Gefühl.

Was kostet mich das?

- ✓ Kein Beratungshonorar.
- ✓ Keine Maklergebühr.
- ✓ Eine halbe Stunde für ein Analysegespräch.
- ✓ Eine Stunde für ein Beratungsgespräch.

Weshalb arbeiten wir ohne Honorar?

- ✓ Ein zufriedener Kunde macht die beste Werbung.
- ✓ Wir verdienen nur, wenn Sie finanziell profitieren.
- ✓ Unsere Provisionen für Produkte sind marktüblich.
- ✓ Sie erhalten bei jeder Beratung ein Offert.
- ✓ Die von uns investierte Zeit ist unser Risiko.
- ✓ Keine Verpflichtungen - selbst bei Nichtgefallen.

Wie ist der Ablauf in der Praxis?

- ✓ Step 1: Analysegespräch inkl. Finanzcheck
- ✓ Step 2: Beratungsgespräch inkl. Auswertung

A woman with long blonde hair is lying on a bed, looking intently at a white laptop screen. She is wearing a dark blue and white striped pajama top. Her right hand is resting near her chin, and her left hand is on the laptop keyboard. The background is a plain, light-colored wall.

Durchblick
haben.

Ich habe Bedenken. Sind diese berechtigt?

- ✓ Ich habe kein Geld. ⇒ Das müssen wir unbedingt ändern!
- ✓ Ich habe wenig Zeit. ⇒ Wir richten uns nach Ihrem Terminkalender.
- ✓ Ich habe kein Interesse. ⇒ Wir informieren in 600 Sekunden und Sie sind im Bilde.
- ✓ Ich habe kein Vertrauen. ⇒ Vertrauen beginnt mit einem persönlichen Gespräch.
- ✓ Ich habe keine guten Erfahrungen. ⇒ Aus diesem Grund wechseln immer mehr Menschen zu uns.
- ✓ Alles passt so wie es ist. ⇒ Das dachten viele unserer Kunden vorher auch.
- ✓ Ich kenne das schon. ⇒ Das ist gut. Dann sitzen wir mit einem Profi zusammen.
- ✓ Ich mache das alles selbst. ⇒ In unserem Berater-Team ist noch ein Platz für Sie frei.

Ich habe bereits einen Versicherungsberater. Was spricht für einen zusätzlichen Vergleich?

- ✓ Ein Vergleich kostet nichts, bringt aber viel.
- ✓ Nicht gleich wechseln: Zuerst selbst prüfen!

A night photograph of a city skyline, likely Los Angeles, featuring the US Bank Tower and other skyscrapers. In the foreground, a bridge with a metal railing spans a road, with long exposure light trails in yellow, blue, and white visible against the dark night sky.

Wege zum Ziel finden.

Für wen ist ein Finanzcheck sinnvoll?

- ✓ für Arbeiter und Angestellte
- ✓ für Studenten, Lehrlinge und Berufseinsteiger
- ✓ für Singles, Lebensgemeinschaften, Familien
- ✓ für Selbständige und Freiberufler
- ✓ für Klein- und Mittelunternehmen
- ✓ für vermögende Personen und Stiftungen

In welchen Bereichen sind wir für Sie da?

- ✓ KFZ-Versicherung (Haftpflicht/Kasko)
- ✓ Unfall-, Kranken-, Berufsunfähigkeitsversicherung
- ✓ Haushalt, Eigenheim, Rechtsschutz
- ✓ Finanzierungen, Umschuldungen, Leasing
- ✓ Betriebsunterbrechungs-Versicherung
- ✓ Alters- und Pensionsvorsorge
- ✓ Kapitalaufbau, Sparformen, Bausparen, Fonds
- ✓ Investment und Immobilien
- ✓ Kinderprodukte (Kapitalaufbau, Vorsorge)
- ✓ Edelmetalle (Gold, Silber, Platin, Palladium)
- ✓ Vermögensverwaltung



Wort halten.

Auf welche Partner vertrauen wir?

Allianz 



Basler
Versicherungen

BAUSPARKASSE



CAPITAL >> BANK

Dialog:
Lebensversicherungs-AG

onau
VIENNA INSURANCE GROUP

DWS
INVESTMENTS

UNIQA | FinanceLife


FRANKLIN TEMPLETON
INVESTMENTS

GARANTA
VERSICHERUNG 


GENERALI

Gothaer



HDI
GERLING

helvetia 


MERKUR
VERSICHERUNG

muki ®
die versicherung
ohne wenn und aber

Schutz und Sicherheit im Zeichen der Burg
NÜRNBERGER
Versicherung AG Österreich 

Oberösterreichische
Versicherung AG

Oberbank
3 Banken Gruppe

prima
Management AG

Raiffeisen 


ROLAND

skandia:

start  bausparkasse


Bank Austria
UniCredit Group


UNIQA


VAV 
VERSICHERUNGEN


Vermögensfreunde
Beim Geld fängt die Freundschaft an

VIENNA-LIFE 
VIENNA INSURANCE GROUP



HYPO
LANDESBANK
VÖRABERG


VORSORGE
Lebensversicherung


wüstenrot

WIENER 
STÄDTISCHE
VIENNA INSURANCE GROUP

WWK
Eine starke Gemeinschaft

ZURICH 

Zur Person

Thomas Klingsbigl

- ✓ Vertriebsmanager für die EFS Euro Finanz Service Vermittlungs AG
- ✓ Gewerblicher Vermögensberater - GISA-Zahl: 117803298
- ✓ Gewerblicher Versicherungsagent - GISA-Zahl: 125944044
- ✓ in der Finanzdienstleistung erfolgreich seit 1996
- ✓ tätig in Salzburg, Tirol und Oberösterreich
- ✓ wird unterstützt von über 10 aktiven Vertriebspartnern
- ✓ Bürostandort 5020 Salzburg, Münzgasse 1
- ✓ Hobbies: Reisen, Fußball, Skifahren, Italien, Familie.



Was sagen Kunden über mich?

Andreas Strobl, Mondsee

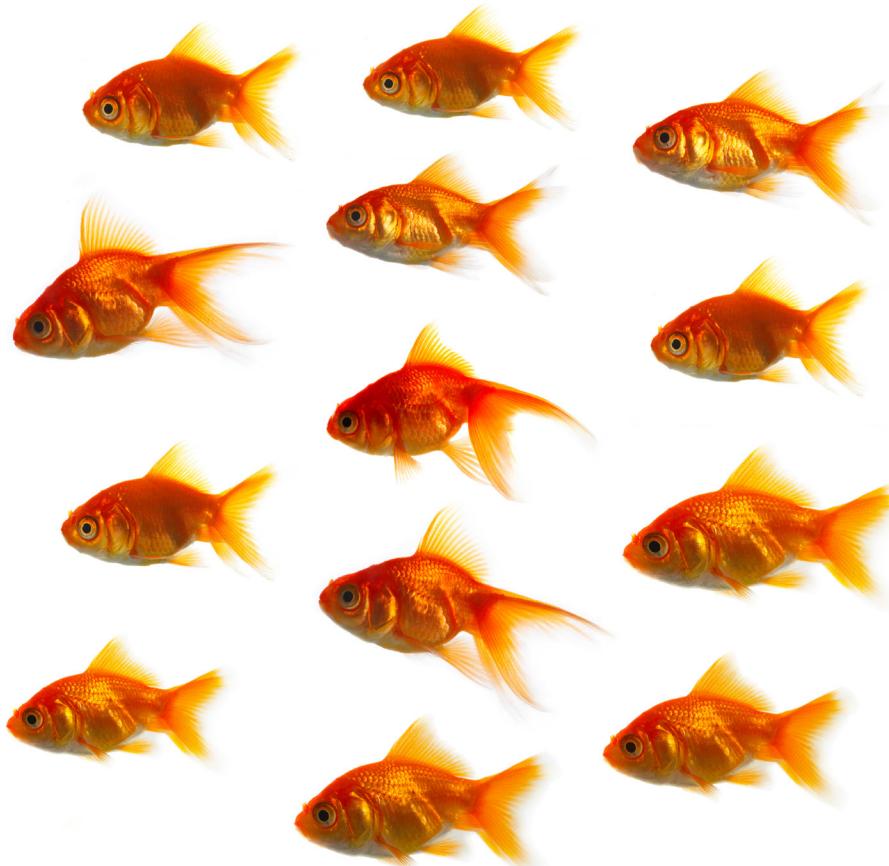
„Thomas berät mich jetzt schon seit Jahren und er hat mich voll und ganz mit seiner Kompetenz überzeugt. Aufgrund seiner Professionalität habe ich ihn schon mit bestem Gewissen an viele Freunde weiterempfohlen. Außerdem betreut er mittlerweile meine ganze Familie in finanziellen Angelegenheiten. Durch Thomas haben wir im Finanzbereich riesige Einsparungen machen können.“

Manfred Gugg, Salzburg

„Thomas ist für mich ein Berater, dem ich vollstens vertraue und wo ich mir immer sicher sein kann, dass er jederzeit das günstigste bzw. beste Produkt für meine Anforderungen findet. Des Weiteren schätzt ich sehr an ihm, dass er jederzeit erreichbar ist und den persönlichen Kontakt pflegt. Ein großer Vorteil für mich ist auch, dass der komplette Versicherungs- und Finanzbereich durch einen Berater abgedeckt ist.“

Sabine Koch, Henndorf

„Lieber Thomas! Herzlichen Dank für deine raschen Hilfen und dass ich dich jederzeit anrufen kann. Deine Beratungen sind immer kompetent, informativ und unaufdringlich. Auch bei meinem Schritt in die Selbständigkeit konnte ich mich auf deine fachmännische Beratung verlassen, um optimal versicherungstechnisch abgesichert zu sein. Super, wie du auch immer wieder Ordnung in meine Zeitwirtschaft und mein Unterlagenchaos bringst. Wünsche dir noch weiterhin viel Erfolg und zufriedene Kunden!“



Einsame Spitze.

Was hebt uns vom Mitbewerb ab?

- ✓ Öffnungszeiten von 9^o bis 21^o Uhr
- ✓ Termine auch am Wochenende möglich
- ✓ 100% unabhängig & ohne Bindung an ein Institut
- ✓ Fachliche Kompetenz mit persönlicher Note
- ✓ 20 Jahre Erfahrung in der Finanzdienstleistung
- ✓ Rundumbetreuung in ALLEN Finanzfragen

So weit, so gut. Und jetzt?

Gleich Termin vereinbaren

und bares Geld sparen.

office@klingsbigl.at

+43 664 2559704

Personenbezogene Begriffe werden im Text nur in ihrer männlichen Form verwendet.

Sie umfassen selbstverständlich auch die weibliche Form.

Alle Texte, Logos & Fotos © Walter Fletschberger 2016

THOMAS KLINGSBIGL

Vertriebsmanager für die EFS Euro Finanz Service Vermittlungs AG

Adresse Münzgasse 1

5020 Salzburg

Mobil +43 664 2559704

Fax +43 662 234668426

Mail

office@klingsbigl.at

thomas.klingsbigl@efs-ag.at

Web

www.klingsbigl.at

www.efs-ag.at

EFS

EURO-FINANZ-SERVICE AG