


A blurred background image of a modern office hallway. In the foreground on the left, a person in a dark suit and blue tie is walking away from the camera. In the background, two women are walking towards the camera. The woman on the left is wearing a purple sweater and jeans, carrying a black bag. The woman on the right is wearing a white blouse and a grey skirt. The hallway has glass walls and a bright, clean atmosphere.

Legen Sie regelmäßig Geld weg, ...

... sonst ist regelmäßig Ihr Geld weg.

Dir. Dipl.-Fw. Walter Fletschberger



**Ausgaben
senken.**

Worum geht es?

- ✓ Wie kann ich meine Ausgaben reduzieren?
- ✓ Wie spare ich richtig?
- ✓ Wie mache ich mehr aus meinem Geld?
- ✓ Wie Sorge ich richtig vor?
- ✓ Wie sichere ich mein Ersparnis?
- ✓ Welche Versicherung brauche ich wirklich?

Was habe ich davon?

- ✓ Einen unabhängigen, kostenlosen Vergleich.
- ✓ Die besten Lösungen, die der Markt bietet.
- ✓ Ein individuelles Konzept mit persönlicher Note.
- ✓ Einen Finanzhaushalt am neuesten Stand.
- ✓ Einen einzigen Ansprechpartner für alle Fragen.
- ✓ Die Sicherheit, nicht zu viel zu bezahlen.

A photograph of a family of four lying in bed, smiling at the camera. The mother is on the left, with blonde hair and a white tank top. The father is in the center foreground, with dark hair and a white t-shirt. Two young children, a girl and a boy, are also smiling. They are all wearing white clothing and are lying on a white bedsheet. The background is a soft, out-of-focus white.

Ein gutes Gefühl.

Was kostet mich das?

- ✓ Kein Beratungshonorar.
- ✓ Keine Maklergebühr.
- ✓ Eine halbe Stunde für ein Analysegespräch.
- ✓ Eine Stunde für ein Beratungsgespräch.

Weshalb arbeiten wir ohne Honorar?

- ✓ Ein zufriedener Kunde macht die beste Werbung.
- ✓ Wir verdienen nur, wenn Sie finanziell profitieren.
- ✓ Unsere Provisionen für Produkte sind marktüblich.
- ✓ Sie erhalten bei jeder Beratung ein Offert.
- ✓ Die von uns investierte Zeit ist unser Risiko.
- ✓ Keine Verpflichtungen - selbst bei Nichtgefallen.

Wie ist der Ablauf in der Praxis?

- ✓ Step 1: Analysegespräch inkl. Finanzcheck
- ✓ Step 2: Beratungsgespräch inkl. Auswertung

**Durchblick
haben.**



Ich habe Bedenken. Sind diese berechtigt?

- | | |
|-------------------------------------|--|
| ✓ Ich habe kein Geld. | ⇒ Das müssen wir unbedingt ändern! |
| ✓ Ich habe wenig Zeit. | ⇒ Wir richten uns nach Ihrem Terminkalender. |
| ✓ Ich habe kein Interesse. | ⇒ Wir informieren in 600 Sekunden und Sie sind im Bilde. |
| ✓ Ich habe kein Vertrauen. | ⇒ Vertrauen beginnt mit einem persönlichen Gespräch. |
| ✓ Ich habe keine guten Erfahrungen. | ⇒ Aus diesem Grund wechseln immer mehr Menschen zu uns. |
| ✓ Alles passt so wie es ist. | ⇒ Das dachten viele unserer Kunden vorher auch. |
| ✓ Ich kenne das schon. | ⇒ Das ist gut. Dann sitzen wir mit einem Profi zusammen. |
| ✓ Ich mache das alles selbst. | ⇒ In unserem Berater-Team ist noch ein Platz für Sie frei. |

Ich habe bereits einen Versicherungsberater. Was spricht für einen zusätzlichen Vergleich?

- | | |
|--|--|
| ✓ Ein Vergleich kostet nichts, bringt aber viel. | ✓ Nicht gleich wechseln: Zuerst selbst prüfen! |
|--|--|

Wege zum Ziel finden.



Für wen ist ein Finanzcheck sinnvoll?

- ✓ für Arbeiter und Angestellte
- ✓ für Studenten, Lehrlinge und Berufseinsteiger
- ✓ für Singles, Lebensgemeinschaften, Familien
- ✓ für Selbständige und Freiberufler
- ✓ für Klein- und Mittelunternehmen
- ✓ für vermögende Personen und Stiftungen

In welchen Bereichen sind wir für Sie da?

- ✓ KFZ-Versicherung (Haftpflicht/Kasko)
- ✓ Unfall-, Kranken-, Berufsunfähigkeitsversicherung
- ✓ Haushalt, Eigenheim, Rechtsschutz
- ✓ Finanzierungen, Umschuldungen, Leasing
- ✓ Betriebsunterbrechungs-Versicherung
- ✓ Alters- und Pensionsvorsorge
- ✓ Kapitalaufbau, Sparformen, Bausparen, Fonds
- ✓ Investment und Immobilien
- ✓ Kinderprodukte (Kapitalaufbau, Vorsorge)
- ✓ Edelmetalle (Gold, Silber, Platin, Palladium)
- ✓ Vermögensverwaltung



Wort halten.

Auf welche Partner vertrauen wir?

Allianz 



Basler
Versicherungen

BAUSPARKASSE



CAPITAL >>> **BANK**

Dialog:
Lebensversicherungs-AG

onau
VIENNA INSURANCE GROUP

DWS
INVESTMENTS

UNIQA | FinanceLife ■



GARANTA
VERSICHERUNG 



Gothaer



HDI
GERLING

helvetia 

MERKUR
VERSICHERUNG 

muki®
die versicherung
ohne wenn und aber

Schutz und Sicherheit im Zeichen der Burg
NÜRNBERGER
Versicherung AG Österreich 

Oberösterreichische
Versicherung AG

Oberbank
3 Banken Gruppe

prima
Management AG

Raiffeisen 



skandia :

start :bausparkasse

Bank Austria
UniCredit Group



VAV 
VERSICHERUNGEN

 **Vermögensfreunde**
Beim Geld zählt die Freundschaft an

VIENNA-LIFE 
VIENNA INSURANCE GROUP



VORSORGE
Lebensversicherung

wustenrot

WIENER STÄDTISCHE
VIENNA INSURANCE GROUP

WWK
Eine starke Gemeinschaft

ZURICH®

Zur Person

Thomas Klingsbigl

- ✓ Vertriebsmanager für die EFS Euro Finanz Service Vermittlungs AG
- ✓ Gewerblicher Vermögensberater - GISA-Zahl: 117803298
- ✓ Gewerblicher Versicherungsagent - GISA-Zahl: 125944044
- ✓ in der Finanzdienstleistung erfolgreich seit 1996
- ✓ tätig in Salzburg, Tirol und Oberösterreich
- ✓ wird unterstützt von über 10 aktiven Vertriebspartnern
- ✓ Bürostandort 5020 Salzburg, Münzgasse 1
- ✓ Hobbies: Reisen, Fußball, Skifahren, Italien, Familie.

Stand 2016



Was sagen Kunden über mich?

Andreas Strobl, Mondsee

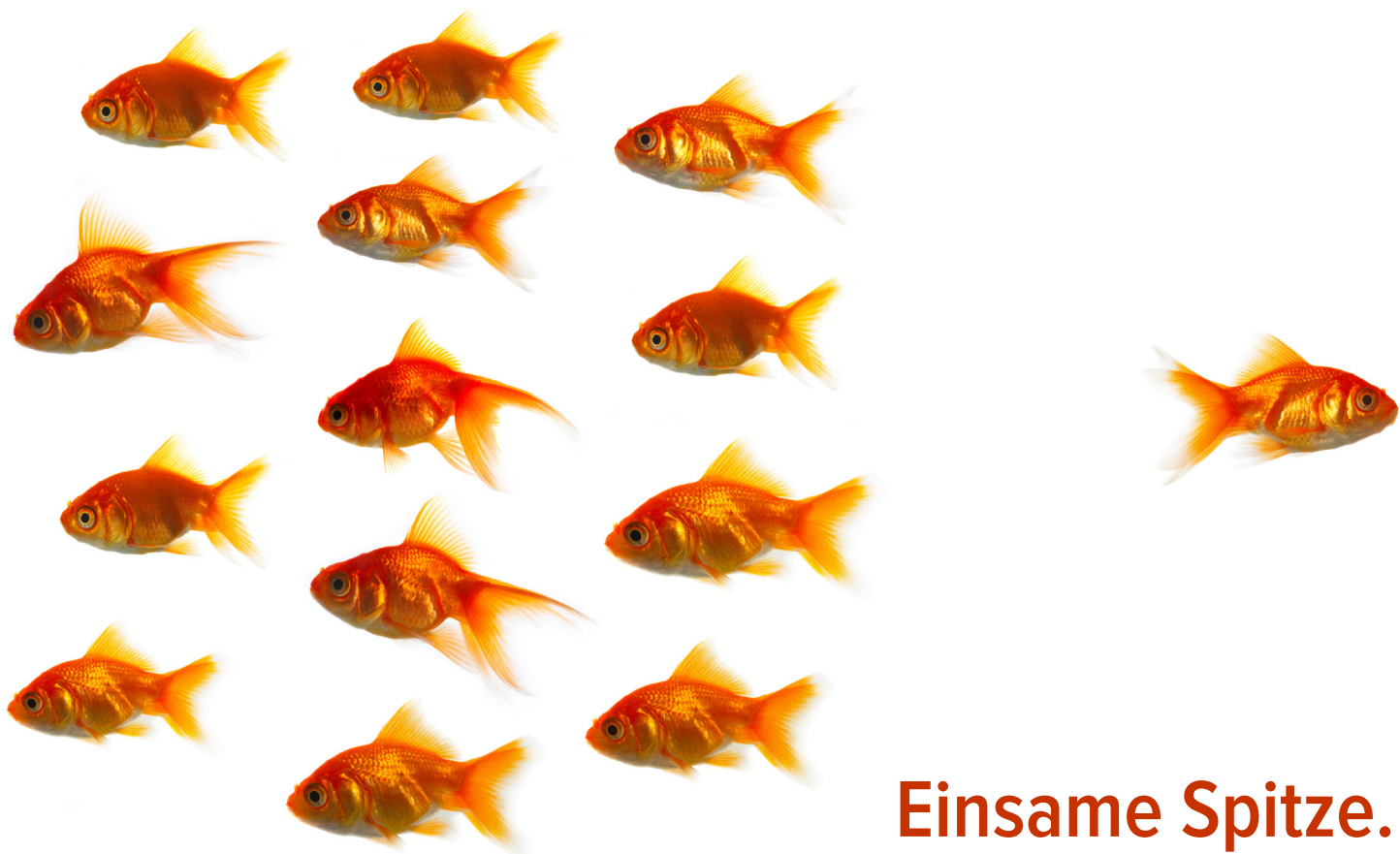
„Thomas berät mich jetzt schon seit Jahren und er hat mich voll und ganz mit seiner Kompetenz überzeugt. Aufgrund seiner Professionalität habe ich ihn schon mit bestem Gewissen an viele Freunde weiterempfohlen. Außerdem betreut er mittlerweile meine ganze Familie in finanziellen Angelegenheiten. Durch Thomas haben wir im Finanzbereich riesige Einsparungen machen können.“

Manfred Gugg, Salzburg

„Thomas ist für mich ein Berater, dem ich vollstens vertraue und wo ich mir immer sicher sein kann, dass er jederzeit das günstigste bzw. beste Produkt für meine Anforderungen findet. Des Weiteren schätze ich sehr an ihm, dass er jederzeit erreichbar ist und den persönlichen Kontakt pflegt. Ein großer Vorteil für mich ist auch, dass der komplette Versicherungs- und Finanzbereich durch einen Berater abgedeckt ist.“

Sabine Koch, Henndorf

„Lieber Thomas! Herzlichen Dank für deine raschen Hilfen und dass ich dich jederzeit anrufen kann. Deine Beratungen sind immer kompetent, informativ und unaufdringlich. Auch bei meinem Schritt in die Selbständigkeit konnte ich mich auf deine fachmännische Beratung verlassen, um optimal versicherungstechnisch abgesichert zu sein. Super, wie du auch immer wieder Ordnung in meine Zettelwirtschaft und mein Unterlagenchaos bringst. Wünsche dir noch weiterhin viel Erfolg und zufriedene Kunden!“



Einsame Spitze.

Was hebt uns vom Mitbewerb ab?

- ✓ Öffnungszeiten von 9⁰⁰ bis 21⁰⁰ Uhr
- ✓ Termine auch am Wochenende möglich
- ✓ 100% unabhängig & ohne Bindung an ein Institut
- ✓ Fachliche Kompetenz mit persönlicher Note
- ✓ 20 Jahre Erfahrung in der Finanzdienstleistung
- ✓ Rundumbetreuung in ALLEN Finanzfragen

So weit, so gut. Und jetzt?

**Gleich Termin vereinbaren
und bares Geld sparen.**

office@klingsbigl.at

+43 664 2559704

THOMAS KLINGSBIGL

Vertriebsmanager für die EFS Euro Finanz Service Vermittlungs AG

Adresse Münzgasse 1
5020 Salzburg
Mobil +43 664 2559704
Fax +43 662 234668426

Mail
office@klingsbigl.at
thomas.klingsbigl@efs-ag.at

Web
www.klingsbigl.at
www.efs-ag.at

EFS®

EURO-FINANZ-SERVICE AG